

Negociando con Excelencia

Fechas: Febrero 17-18, 2025

Hora: 8:00am – 12:00pm Central Time

Ubicación: IMECAF Mexico, SC Arquímedes 130 Oficina 205, Col. Polanco, CDMX 11570, Mexico

Las habilidades de negociación no solo influyen en las compras individuales, sino que también construyen relaciones comerciales más sólidas. Este curso explora el proceso de negociación, ayudando a los participantes a identificar intereses, alternativas y opciones. Perfecciona tus habilidades de negociación y sienta las bases para asegurar mejores resultados para tu empresa.

Lo que aprenderás:

- **Visión general de la negociación:** comprender el propósito de Negociaciones para profesionales de gestión de suministros.
- **Tipos de Negociaciones:** Introdutorias tácticas, estratégicas y elementos en cada tipo de negociación.
- **Pasos de la negociación:** comprender los siete pasos de la negociación. negociación.
- **Condicionamiento:** Introducción de las técnicas de influencia de acondicionarlos y practicarlos.
- **Estilos de negociación:** comprender su estilo, cómo aprovecharlo y la necesidad de cambiar de estilo.
- **Información en negociaciones:** recopilación de datos y información para prepararse para una negociación.
- **Practicar:** juego de roles y práctica de su enfoque. antes de la negociación real.
- **Llevar a cabo una negociación:** aprender lo correcto técnicas adecuadas a la negociación.

¿A quién va dirigido?: Este curso está diseñado para profesionales con conocimientos básicos y avanzados en la selección de proveedores, así como en la evaluación de su salud financiera y operativa. Obtendrás una comprensión profunda de las técnicas de negociación más efectivas para productos y servicios, con el objetivo de optimizar los resultados para tu empresa.

Acerca de ISM® (Institute for Supply Management®)

El Institute for Supply Management® (ISM®) es la empresa líder mundial en gestión de la cadena de suministro, pionera en este campo. Con una comunidad de más de 50,000 profesionales en más de 100 países, gestiona anualmente un volumen de compras corporativas y gubernamentales cercano al billón de dólares estadounidenses. ISM es reconocido por su influencia en la industria, gracias a iniciativas como el ISM® Report On Business®, sus programas de certificación y capacitación de primer nivel, servicios corporativos, eventos y el innovador Modelo de Capacidad de la Cadena de Suministro ISM™.

Acerca de Supplynity

Supplynity es la comunidad más extensa de profesionales en adquisiciones de América Latina, integrando a más de 3,000 individuos de más de 1,000 empresas. Esta plataforma ofrece acceso a las mejores prácticas en adquisiciones, permitiendo a sus miembros conectarse para compartir experiencias y recomendaciones. Supplynity trabaja en conjunto con las principales asociaciones de profesionales de compras de América Latina, incluyendo México, Colombia, Argentina, España y Chile, entre otros.

¡Regístrate Hoy Mismo! Contamos con un cupo limitado a 25 participantes

Página web: <https://supplynity.org/>

Teléfono: +52 55 1568 5979

713 Negotiating for Excellence Spanish

